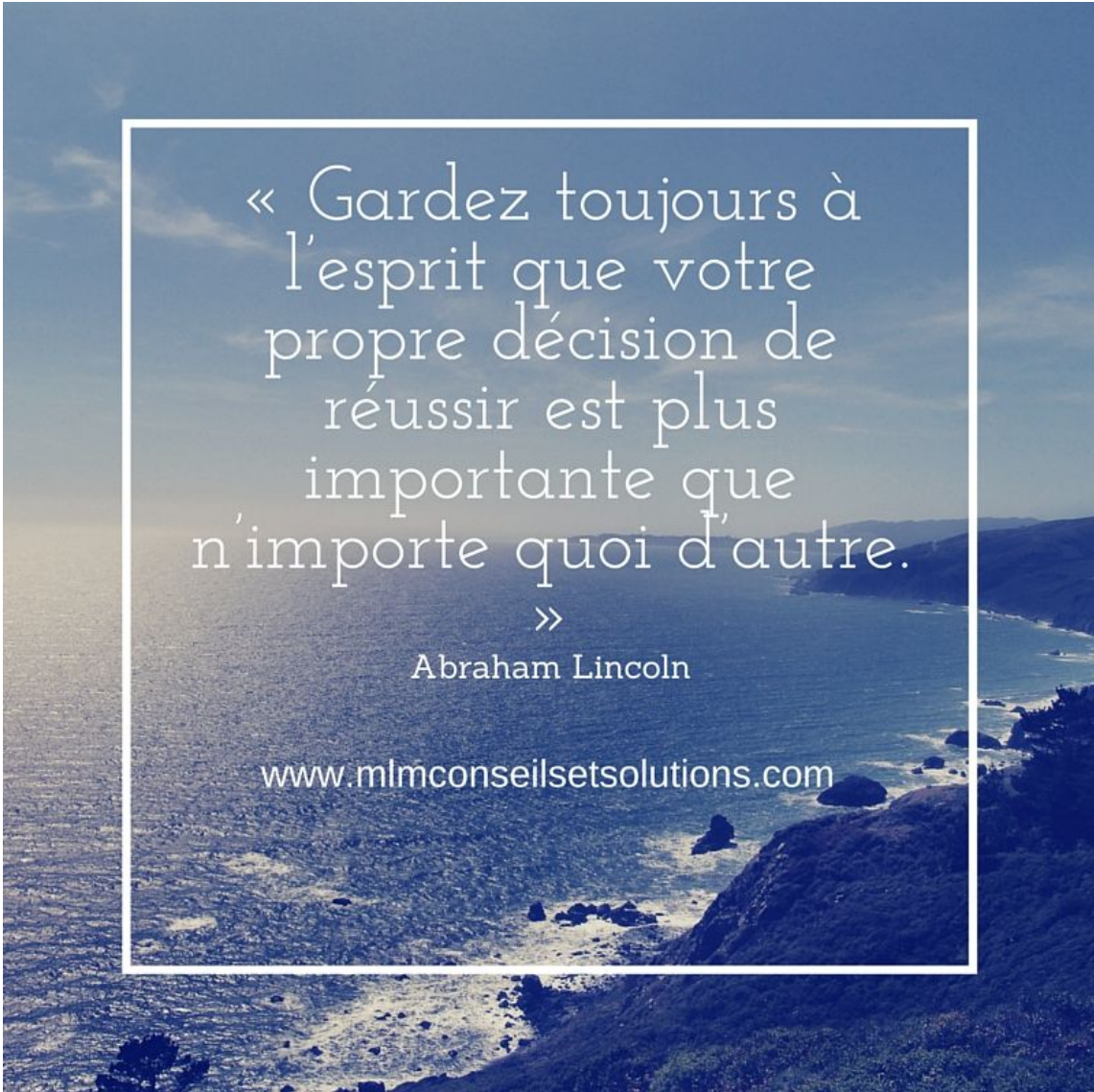


Les 4 étapes faciles pour motiver et suivre EFFICACEMENT vos filleuls

## Les 4 étapes faciles pour motiver et suivre EFFICACEMENT vos filleuls



« Gardez toujours à l'esprit que votre propre décision de réussir est plus importante que n'importe quoi d'autre.

»

Abraham Lincoln

[www.mlmconseilsetsolutions.com](http://www.mlmconseilsetsolutions.com)

**Découvrez ici les 4 étapes** qui vous assureront la marche vers le succès en MLM !

## **SOMMAIRE :**

### Les 4 étapes faciles pour motiver et suivre EFFICACEMENT vos filleuls

1. Comprenez les motivations et aspirations profondes de vos filleuls !
2. Responsabilisez-les de façon professionnelle !
3. Soyez un vrai parrain, pas un recruteur !
4. Soyez un leader aimant et motivé !

## **Les 4 étapes faciles pour motiver et suivre EFFICACEMENT vos filleuls**

Vous vous êtes enfin décidé à investir dans une opportunité MLM et vous avez pu parrainer quelques personnes.

**Votre réseau s'agrandit** peu et peu et vous en êtes fier(e).

Mais, en réalité, pour réussir en MLM, il vous faut encore apprendre le management des filleuls !

Votre implication est très importante dans leur motivation et dans leur réussite.

Si vous rêvez d'un réseau qui s'étend à perte de vue, votre filleul n'a pas forcément la même vision que vous !

Comment réussir à fédérer vos forces pour qu'elles convergent à un succès partagé malgré les attentes des uns et des autres?

**Découvrez ici les 4 étapes** qui vous assureront la marche vers le succès en MLM !

# 1. Comprenez les motivations et aspirations profondes de vos filleuls !

## Qu'est-ce qui motive vos filleuls ?

Vous devez arriver à répondre à cette question !

Les raisons qui peuvent pousser à entrer dans une activité MLM varient d'une personne à une autre.

**Il faut connaître leur pourquoi !**

Tout commence par un rêve, par une idée, ou juste parce que vous avez envie de quelques choses.

**Connaître son pourquoi** va aider naturellement aux gens de rester active et à aller de l'avant malgré les difficultés.

**Déterminer les motivations** réelles de vos filleuls vous permettra de trouver le moyen de les remotiver au besoin.

**La question de la motivation est très importante en MLM !**

**La motivation**, c'est cette force intérieure, cette énergie potentielle qui vous pousse à aller de l'avant pour réaliser vos objectifs, vos rêves.

C'est une chose bien surprenante.

Autant la motivation, lorsqu'est présente et forte, peut vous aider à atteindre des sommets, autant lorsqu'elle est absente de votre vie semble fade, sans couleur et sans goût.

Et Dieu sait que dans la vie de chacun, il y a des moments où l'on est hyper motivé, mais également des moments où rien ne semble aller.

## Motivez vos filleuls à se fixer un but !

*“Il faut se fixer des buts avant de les atteindre”*

disait Michael Jordan.

En effet, d’après plusieurs études et recherches menées sur le succès, il en ressort que ceux qui réussissent ont des objectifs clairs à court, moyen ou long termes.

### Se fixer un objectif vous permet de savoir où vous allez réellement !

Prenons un exemple tout simple.

Lorsque vous décidez d’aller en vacances, la première chose que vous faites, c’est certainement de rechercher votre destination.

Et c’est en fonction de cette dernière que tout le reste se décide.

Ainsi, vous ne partez pas en Afrique comme vous allez au Canada, n’est ce pas ?

C’est pareil pour la vie en général et pour votre affaire en particulier.

**Vous devez savoir où vous allez pour savoir quel chemin emprunter, quels bagages emporter, etc.**

### Fixer un objectif est avant tout personnel

Choisir un objectif vous engage personnellement, aussi dans votre vie personnelle que professionnelle.

C’est sur la base de cet objectif que vous engagez votre responsabilité vis à vis de votre famille ou de vos collaborateurs.

Certes, certains événements ne dépendront pas de vous, mais vous devez prendre en main réellement ce qui dépend de vous.

## Les 4 étapes faciles pour motiver et suivre EFFICACEMENT vos filleuls

*“Ils ne savaient pas que c'était impossible, alors ils l'ont fait !!!”*

Vous connaissez peut être cette belle phrase de **Mark TWAIN** qui exprime bien cette idée.

### Formuler vos objectifs rend votre BUT tangible.

Vous rêvez d'acheter une nouvelle voiture l'an prochain ?

Le fait de déterminer le chemin qui vous mènera à cet objectif rend votre rêve déjà concret.

Il devient une réalité à vos yeux.

C'est ainsi que procèdent ceux qui réussissent, car ils sont convaincu que ce qu'ils recherchent est déjà à portée de main.

Le fait de formuler vos objectifs vous permet de détourner votre attention du passé et de vous concentrer sur l'avenir.

Vous devenez optimiste et adoptez alors automatiquement l'attitude d'un gagnant.

### **Vous boostez votre confiance en vous et votre estime de vous !**

Indubitablement, le fait de se fixer des objectifs à atteindre et de mettre dans les conditions pour le faire, détourne non seulement de vos échecs qui vous sapent le moral, mais également booste l'estime de soi.

**Pour cela, il est important de savoir comment se fixer des objectifs pour les atteindre plus facilement.**

### Ces objectifs doivent être SMART :

- Spécifique,
- Mesurable,
- Accessible,
- Réaliste,
- Temporellement défini !

Comme pour l'exemple : Dans 6 mois je vais générer 1000 euros de revenus !

## Les 4 étapes faciles pour motiver et suivre EFFICACEMENT vos filleuls

A partir de ces objectifs, vous devez aider vos filleuls à **lister les tâches importantes**.

Ils doivent ensuite les programmer rigoureusement suivant un planning bien défini !

A ce niveau, il est important qu'un accent particulier soit mis sur la **gestion du temps**.

### La gestion efficace du temps

Elle est en effet l'un des facteurs principaux sur lesquels repose la réussite en MLM !  
Vous devez aider vos filleuls à gérer de **façon efficace leur temps** !

Et si malgré son activisme, leurs résultats ne sont pas concluants, **vous devez revoir leur organisation, leur confiance** en leurs capacités, leur motivation, leur productivité... afin de trouver la faille et de les aider à la corriger !

Les différentes astuces présentées dans cette partie vous permettront d'avoir une équipe motivée et active.

Les résultats se feront alors suivre rapidement !

Mais au-delà de la découverte des aspirations de vos filleuls et de leur coaching dans le sens de la réalisation des objectifs, vous devez apprendre à **les responsabiliser professionnellement** !

## 2. Responsabilisez-les de façon professionnelle !

Il est clair qu'en MLM, vous avez forcément besoin de vos filleuls pour réussir !  
Mais il est aussi important de situer les responsabilités dès le début !

La méthode **GO PRO d'Eric Wore** pourrait vous fournir les éléments nécessaires pour y arriver efficacement !

Ce guide est intéressant pour réussir en MLM !

### Responsabilisez-les de façon professionnelle.

Non seulement, il vous apprendra à gérer vos prospects et les amener à adhérer à votre opportunité, mais il vous apprendra aussi à renfoncer votre équipe et à la rendre autonome.

Dans l'optique de rendre votre équipe autonome, il est important que vous puissiez mettre chacun de vos filleuls **en face de ses responsabilités**.

Vous êtes le parrain, vous devez être un guide pour vos filleuls !

**Vous n'avez pas à réaliser leurs tâches à leur place !**

Prenez le soin de faire comprendre à vos filleuls que leur réussite dépendra d'eux et que leur échec leur sera aussi imputable.

Il faut rigoureusement qu'ils sachent qu'ils sont les responsables de leurs succès ou de leur échec !

**En effet, en MLM, la variable, c'est l'homme !**

**Pourquoi certains réussissent et d'autres n'y arrivent pas ?**

**Quelle est la différence entre deux personnes qui font le même MLM**

**Ce n'est pas l'opportunité !**

**C'est la personne qui fait la différence !**

Alors chacun doit prendre la responsabilité de ses actes !



## Les 4 étapes faciles pour motiver et suivre EFFICACEMENT vos filleuls

Votre rôle de parrain doit vous amener à rendre vos filleuls autonomes !  
Et plus tôt vous y arrivez, plus tôt, vous pouvez prendre votre retraite et profiter des fruits de vos efforts !

Pensez-vous que vous méritez d'y parvenir tôt ?

Si oui, activez-vous !

Et pour réussir à vous activer, **vous devez apprendre à être un vrai parrain !**

### 3. Soyez un vrai parrain, pas un recruteur !

**Faites la différence entre recruteur et parrain !**

**Le recruteur en MLM** s'assure juste d'agrandir son équipe !

Il arrive à convaincre les gens de son opportunité et réussit à les amener à adhérer à l'offre !

La réussite en MLM exige que vous alliez au-delà du recrutement !

**Vous devez parrainer !**

Le parrain en effet est une personne qui s'organise pour suivre ses filleuls !

**Vous devez même aller un peu plus loin !**

**Vous devez leur donner l'exemple !**

Ne vous contentez pas de donner des consignes !

**Appliquez-les !**

Vos filleuls ont de vous l'image **d'un leader** et ils feront plus facilement ce que vous faites !

L'exemple est très pédagogique et ceci même en MLM !

Si vous proposez à vos filleuls de rencontrer 2 prospects par jour, rencontrez-en 3 à 4 chaque jour !

A force de vous suivre, il y a des attitudes qu'ils développeront !

Et le plus de cette méthode, c'est que vos filleuls copieront un peu votre style avec leurs filleuls !

**Votre attitude aura donc des incidences sur leur capacité à gérer leurs filleuls !**

## 4. Soyez un leader aimant et motivé !

### **Vous devez être présent pour vos filleuls !**

Rien de tel qu'une belle citation, un mail encourageant...

Et même la participation aux événements personnels auxquels il vous invite...

Il est très important pour un filleul de savoir que vous êtes particulièrement intéressé par tout ce qui lui arrive d'important !

### **Il faut que votre filleul puisse compter sur vous !**

Est-ce le samedi il fait son 1er séminaire ?

Ne manquez pas d'y assister !

Si vous êtes empêché, faites un geste gentil : un appel, un message,

Gardez à l'esprit leur date d'anniversaire !

Passez un coup de fil, envoyez un message.

Et que cette motivation à être présent se fasse aussi sentir dans le cadre des activités MLM que vous partagez avec eux !

Soyez là quand ils ont besoin d'être encouragés !

N'oubliez pas de leur dire qu'ils ont fait du bon travail même lorsqu'ils n'ont pas atteint le résultat malgré leurs nombreux efforts !

### **Soyez prêt à travailler dur !**

Car votre motivation renforcera celle de vos filleuls !

Tant qu'ils ont l'assurance de votre présence et de votre activisme, **ils feront les efforts nécessaires pour être à la hauteur de vos espérances !**

**Alors, êtes-vous prêt à démarrer ?**

### **BONUS :**

⇒ Voici mon webinaire : [Les 4 étapes faciles pour motiver et suivre EFFICACEMENT vos filleuls](#)