



## Découvrez La Formule Magique Pour Gagner De L'argent Sur Internet

# Sommaire

|  |          |
|--|----------|
| <b>Découvrez La Formule MAGIQUE Pour Gagner De L'argent Sur Internet</b> | <b>2</b> |
| Voici le détail de ce système :  | 2        |
| Gagnez de l'argent sur Internet...                                       | 3        |
| <b>Etape 1 : Créer Votre Liste</b>                                       | <b>3</b> |
| Voici une méthode en 4 étapes pour créer une liste ciblée :              | 4        |
| <b>Etape 2 : Créer Une Relation De Confiance Avec Vos Abonnés</b>        | <b>6</b> |
| Voici maintenant 4 astuces pour créer une relation de confiance :        | 7        |
| <b>Etape 3 : Proposer Des Offres A Vos Abonnés</b>                       | <b>8</b> |

# Découvrez La Formule MAGIQUE Pour Gagner De L'argent Sur Internet !

Lorsque je dis « formule » je parle d'un système qui sera expliqué étape par étape.

J'ai utilisé le mot « **magique** », car en partant de presque rien et avec seulement quelques dizaines d'euros, vous pourrez mettre en place les bases de votre business sur internet.

Si vous répondez **oui** aux questions suivantes, alors je peux vous aider.

Avez-vous essayé des méthodes « miracles » sans obtenir le résultat promis ?

Souhaitez-vous créer votre business sur internet et être encore présent sur le marché dans 2 ans ?

Et si je vous donnais les clés pour réussir sur internet, vous les prendrez ?

## Voici le détail de ce système :

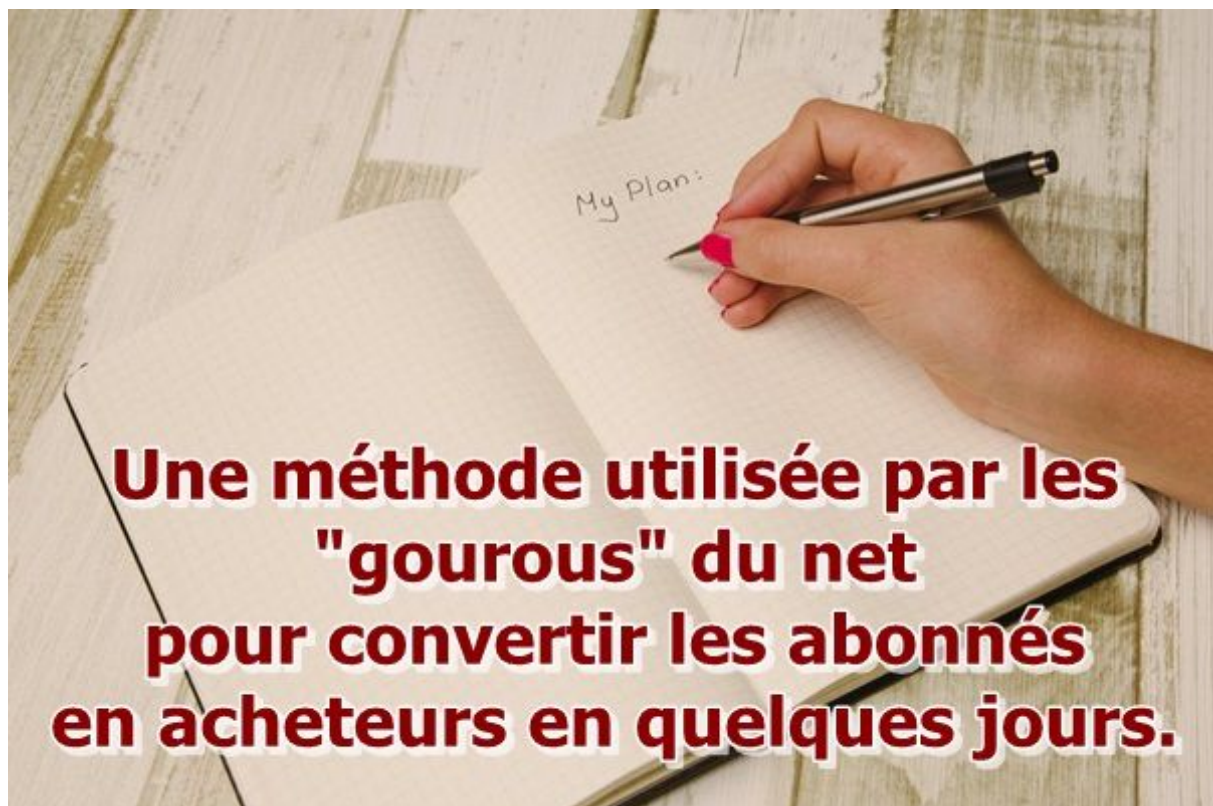
- Créez votre liste.
- Créez une relation de confiance avec vos abonnés.
- Proposez des offres à vos abonnés.

**Seulement 3 étapes** à mettre en place mais beaucoup d'argent en jeu, surtout lorsque l'on sait qu'un abonné représente environ 1 € par mois.

Pour certains webmarketers, un abonné représente beaucoup plus et cela pour une seule raison : ils ont créé une relation de confiance avec leurs abonnés.

J'expliquerai en détail cette partie, car elle est déterminante dans le bon fonctionnement de ce système, mais aussi de votre business.

## Gagnez de l'argent sur Internet...



**Une méthode utilisée par les  
"gourous" du net  
pour convertir les abonnés  
en acheteurs en quelques jours.**

## Etape 1 : Créer Votre Liste

Comme je l'ai dit, créer votre liste permettra de mettre en place [les bonnes bases de votre business](#).

C'est une étape cruciale qui déterminera, en partie, [votre succès ou votre échec sur internet](#).

En effet, obtenir de nouveaux acheteurs est difficile et suivant la méthode que vous employez, cela peut vous revenir très cher.

Alors que [si vous avez une liste](#), il suffira d'envoyer un email présentant votre nouveau produit/service et vous pourrez réaliser des ventes dans les heures qui suivent.

### Voici une méthode en 4 étapes pour créer une liste ciblée :

**1. Trouver votre niche** : le plus simple est de penser aux choses que vous aimez, vos hobbies.

Lorsque j'ai commencé sur internet, c'était un simple hobby qui s'est transformé, par la suite, en un travail à part entière.

Ensuite lorsque vous avez trouvé votre marché, essayez de sélectionner différentes niches dans lesquelles vous pourrez vous spécialiser.

Dans mon cas, mon marché est le marketing internet et je me suis spécialisé, en partie, dans la niche de marketing relationnel et blogging.

Le dernier élément que vous devez vérifier est la rentabilité de votre niche.

Cela ne sert à rien de travailler des centaines d'heures dans un projet si au final, il n'y a pas de demande.

C'est la base de tout produit : répondre à une demande.

Savez-vous si vous avez une niche d'acheteurs ou pas?

Certaines niches ne sont tout simplement pas des niches d'acheteurs et vous aurez un immense gaspillage de temps et d'argent si vous essayez de changer leurs habitudes !

L'intention qu'ont les gens, d'acheter ou pas est extrêmement importante.

**Si votre niche n'aime pas dépenser de l'argent, vous allez avoir du mal à vendre.**

## ==> Comment trouver Des Niches Super Rentable Maintenant !!

**2. Créer un produit gratuit** : pour inciter une personne à s'inscrire à votre liste, vous devez lui donner quelque chose en retour.

Par exemple :

- Un ebook
- Un logiciel
- Un pack de graphiques
- Une vidéo
- Un abonnement gratuit à votre newsletter
- Un abonnement gratuit à votre club privé

Ou une combinaison de tous ces exemples

Si vous n'avez pas d'idée pour créer votre produit, vous pouvez essayer d'en trouver un avec les droits de redistribution gratuite.

Vous ne savez pas comment créer un ebook ou une formation ?

Je peux vous aider !

Voici une excellente formation pour [créer de A à Z votre propre formation gratuite](#) ou payante et mettre en avant votre personel branding !

Bertrand nous dévoile les secrets ainsi qu'il nous donne les conseils technique pour réaliser les étapes !



Créez vos formations en seulement 5 jours

Et vendez-les entre 30€ et 200€

En savoir plus >>>

The advertisement features a teal background with white text. On the left, there is a laptop displaying a course titled 'MODULE 5' and 'ACCÈS AUX FORMATIONS'. The central text reads 'Créez vos formations en seulement 5 jours' and 'Et vendez-les entre 30€ et 200€'. On the right, there is a white button with the text 'En savoir plus' and three right-pointing chevrons.

**3. Créer une squeeze page** : cette page web permettra de collecter les prénoms et emails de vos visiteurs.

Voici quelques conseils pour obtenir un meilleur taux de conversions :

- En haut de votre page, écrivez un titre accrocheur.
- Listez les bénéfices de votre produit (4-5 avantages).
- Ajouter une image représentant votre produit.

- Ajouter votre photo et votre signature.

Vous pouvez ajouter un petit texte en dessous du formulaire « Vos informations ne seront jamais données ou vendues. ».

Si votre squeeze page est longue, mettez un formulaire au début et un formulaire à la fin.

Pour avoir plus d'impact, vous pouvez ajouter une vidéo pour présenter votre cadeau.

Pour créer vos squeeze pages utilisez le plugins « instabuilder »..

Vous trouverez ==> [ICI](#) les techniques pour créer vos squeeze page !

**4. Générer du trafic :** maintenant que vous avez un produit à donner et une squeeze page prête à collecter les prénoms et emails, il faut obtenir des visiteurs.

Deux solutions s'offrent à vous : les solutions gratuites et les solutions payantes.

Voici un aperçu des différents moyens pour promouvoir votre squeeze page :

- Ecrire des articles et les poster sur des sites spécialisés dans votre Niche
- Réaliser des partenariats.
- Ajouter votre site dans les annuaires.
- Vous pouvez écrire un témoignage pour un produit de l'un de vos concurrents. S'il l'ajoute sur son site, vous pourrez obtenir un lien pointant vers votre squeeze page.
- Vous pouvez créer une vidéo et la poster sur les sites comme [youtube.com](https://www.youtube.com).
- Vous pouvez participer aux discussions présentes sur les différents forums de votre marché. N'oubliez pas d'ajouter un lien pointant vers votre squeeze page dans votre signature.
- Vous pouvez rejoindre une safeliste et présenter votre produit gratuit
- Si vous avez de l'argent à consacrer pour la promotion, vous pouvez utiliser adwords. C'est la méthode qui vous permettra de cibler au maximum les visiteurs de votre squeeze page et donc d'obtenir un meilleur taux de conversion.

Même si le trafic gratuit est seulement une partie de votre stratégie promotionnelle, vos connaissances doivent être à jour concernant les dernières stratégies ce qui vous permettra de diversifier votre trafic.

**Même les experts utilisent ces méthodes gratuites !**

[==> Découvrez Comment obtenir encore plus de trafic GRATUITEMENT !](#)

## Etape 2 : Créer Une Relation De Confiance Avec Vos Abonnés

Si vous arrivez à mettre en place une relation de confiance entre vous et vos abonnés, vos revenus augmenteront sans effort supplémentaire de votre part.

La raison est simple : si vous recommandez un produit, l'abonné sait que vous l'avez testé et que ce dernier pourra l'aider pour développer son business.

Contrairement à d'autres webmarketers qui envoient des dizaines d'emails par mois sans connaître réellement les besoins de leurs abonnés.

Voici maintenant 4 astuces pour créer une relation de confiance :

**1. Donnez, donnez et donnez encore** : il n'y a rien de mieux au départ, que de donner un cadeau.

Bien sûr, en échange du prénom et de l'email pour commencer, mais vous devez continuer à offrir des cadeaux tout au long de l'inscription de l'abonné.

Ce n'est pas toujours évident de trouver un produit à offrir, mais grâce aux « foires aux cadeaux », vous pourrez télécharger gratuitement des centaines de produits.

Certains webmarketers vous autoriseront à distribuer gratuitement leur produit.

**2. Trouvez les problèmes de vos abonnés** : si une personne est inscrite à votre liste, c'est qu'elle recherche la solution à son problème : gagner de l'argent, perdre du poids, dresser son chien...

En général, votre produit gratuit résout en partie son problème.

Mais pour être encore plus efficace, vous pouvez mettre en place un sondage.

Grâce aux réponses collectées, vous pourrez soit créer un nouveau produit soit proposer un produit déjà existant sur le marché.

Voici une solution gratuite pour créer votre sondage : <http://www.123votez.com/>

**3. Offrir un coupon de réduction** : vous venez de créer votre nouveau produit ou vous avez acheté un produit avec les droits de revente.



La meilleure solution pour gagner de l'argent dans la journée est d'envoyer un email à sa liste.

Mais pas de n'importe quelle manière.

En effet, chaque email envoyé à ses abonnés doit renforcer la relation entre eux et vous.

Donc n'oubliez pas de proposer un coupon de réduction de 10 – 20 % sur votre produit.

Vous pouvez aussi préciser que cette offre est réservée exclusivement à eux.

#### **4. Vous devez tout faire pour qu'ils réussissent à atteindre leurs objectifs.**

Vos abonnés vous feront entièrement confiance lorsqu'ils se rendront compte que chaque email envoyé de votre part n'a qu'une seule finalité : les aider à réussir sur internet ou à perdre des kilos suivant votre marché.

## Etape 3 : Proposer Des Offres à Vos Abonnés

Vous avez maintenant créé votre liste, vous connaissez les techniques pour mettre en place une bonne relation avec vos abonnés, il est temps de gagner un peu d'argent.

J'ai réalisé un exemple d'email, qui comporte tous les éléments indispensables pour pousser votre abonné à l'achat.

Je tiens quand même à préciser une chose : vous devez, au préalable, connaître les besoins de vos abonnés.

Cela ne sert à rien de vanter les mérites d'un ebook sur l'affiliation, si au départ, les abonnés se sont inscrits à votre liste pour obtenir des conseils sur la création d'un site internet.

Chaque email de promotion doit être en rapport direct avec le thème de votre squeeze page.

**Maintenant passons à l'exemple, une analyse détaillée suivra votre lecture de l'email :**

*Sujet :*

*[Prénom], une nouvelle technique de promotion que vous pouvez découvrir immédiatement...*

*Bonjour [Prénom],*

*Saviez-vous qu'il existe une méthode qui peut vous garantir 20% – 30% de ventes supplémentaires grâce à chaque email que vous envoyez à votre liste ?*

*Voulez-vous connaître cette méthode ?*

*C'est très simple : il suffit d'avoir plus de messages qui arrivent dans la boîte mail de vos abonnés !*

*La vérité est... il est de plus en plus difficile d'envoyer des emails directement dans la boîte mail de vos abonnés à cause de tous les filtres anti spam. Cela signifie qu'il faut faire très attention à ce que vous pouvez ou ne pouvez pas dire dans vos emails.*

*Un email avec trop de mots comme « gratuit » ou « bonus » a plus de chance de finir directement dans le dossier spam de vos abonnés. De nombreux emails sauront effacés avant d'être lu.*

*Les études prouvent qu'aujourd'hui environ 70% des emails sont bloqués par les filtres anti spam. Donc vous avez plus de 50% de votre chiffre d'affaires qui peut partir en fumée.*

*Bonne nouvelle...*

*J'ai testé différents formats d'emails au cours de ces derniers mois et j'ai finalement trouvé le jackpot ! J'ai maintenant des taux de livraisons de 90% et l'ouverture des emails de 64%.*

*J'ai récemment envoyé la même promotion à deux groupes. Même cible, même nombre d'abonnés. La première promotion a été envoyée par email... l'autre a été envoyée comme un ebook gratuit à télécharger.*

*Le PDF a eu trois fois plus de réponse !*

*Voici exactement comment j'ai fait [prénom] :*

*Premièrement, j'ai créé un rapport spécial ou un article (quelque chose ayant de la valeur et intéressant pour mes lecteurs) et je l'ai converti au format PDF pour le rendre accessible en téléchargement sur mon site internet.*

*Puis j'ai envoyé un court email à ma liste en leur indiquant qu'ils pouvaient télécharger mon ebook.*

*Ainsi, j'ai une totale liberté sur le contenu sans être inquiété pour les filtres anti spam.*

*Voici un exemple...*

*Je trouve un produit que je connais et qui va aider les gens qui recherchent de nouvelles manières d'augmenter leurs ventes sur Internet.*

*Voici ce que je fais.*

*J'achète toujours le produit pour vérifier la qualité de l'information. Puis je vérifie la page de vente pour être certain qu'elle puisse convertir les visiteurs en futurs acheteurs.*

*Alors (et voici la partie vraiment importante), je créerai un rapport au format PDF pouvant être intitulé :*

*[==> Comment attirez 600 prospects par mois sur Internet !! »](#)*

*Est-ce que mes abonnés téléchargeront ce rapport ? Bien sûr !!!*

*Et voici le meilleur...*

*Une fois le rapport téléchargé, c'est une source de revenu pendant plusieurs mois. A la différence d'un email qui sera supprimé une fois lu, mon rapport restera sur l'ordinateur de la personne qui peut le lire n'importe quand et donc peut l'amener vers mon site.*

*Et avec mes liens d'affiliations présents dans le rapport, si la personne décide d'acheter un produit, je touche des commissions même plusieurs mois après l'avoir téléchargé.*

*C'est une superbe technique d'email qui vous permet d'obtenir des résultats incroyables.*

*Bonne chance avec cette nouvelle technique de promotion.*

*Votre nom ici*

*Note : je n'envoie jamais d'email non sollicité. Vous recevez cet email car vous avez souscrit à l'une de mes newsletters.*

*Lien pour se désinscrire ci-dessous :*

Ce qu'il sera intéressant de rajouter dans votre email !!

Une série de vidéo qui montre comment créer les PDF à partir de votre article.

### **Analyse de cet email :**

- J'ai envoyé un message ciblé à une liste ciblée.
- J'ai présenté un problème que nous avons tous avec les emails de promotion... réussir à faire lire les emails aux abonnés.
- J'ai présenté une solution à ce problème – créé des documents PDF.
- J'ai fourni les preuves que cette solution fonctionne – une augmentation du taux de clic.
- J'ai offert à mes lecteurs un produit de qualité – les vidéos.
- J'ai offert un avantage pour acheter mon produit – économisé 300 € comparé au logiciel de création de PDF d'Adobe.
- J'ai limité mon offre – seulement 200 packs peuvent être vendus durant les 24h.
- Je leur ai donné une raison supplémentaire d'acheter – les droits de revente.

C'est vraiment un système très puissant.

Une fois que vous avez créé votre liste et que vous avez appris à écrire de façon convaincante avec un peu de créativité, vous verrez que vos ventes vont augmenter très rapidement.

Vous voulez passer à la vitesse supérieure ?

Restez connectés !!

Dans mon prochain article je vous donnerai bien d'autres astuces pour gagner de l'argent sur internet